

# Vodenje z zmagovalnim odnosom

ki je namenjen izobraževanju za področje učinkovitega VODENJA

za **direktorje** podjetij, **vodje** oddelkov ali sektorjev v srednjih in velikih podjetjih, **izvršne managerje** podjetij, novo imenovane **vodilne delavce**

## PREDNOSTI

- ✓ izvedba v dveh popoldnevih (8 ur)
- ✓ takojšnja uporaba in preizkus naučenega v praksi

## Kaj boste pridobili s tem seminarjem ?

- ✓ praktično znanje o najuspešnejših štirih metodah komuniciranja z različnimi tipi ljudi
- ✓ kako pripraviti ljudi, da **VAS** poslušajo
- ✓ praktično znanje o obvladovanju najbolj problematičnih ljudi
- ✓ kako izveči iz ljudi največji delovni učinek
- ✓ ugotovili boste, da s poverjanjem in delegiranjem nalog lahko povečate svojo učinkovitost in zmanjšate **VAŠE** delovne obremenitve
- ✓ izvedeli boste, kako zmanjšati odliv kvalitetnih kadrov in uspešno motivirati svoje sodelavce brez povečevanja osebnih dohodkov
- ✓ odkrili boste svoje moči vizije in usmerjanja
- ✓ postali boste spretnejši in uspešnejši v komunikaciji z ljudmi
- ✓ zgradili si boste nov, boljši imidž v vašem delovnem okolju
- ✓ naučili se boste obvladovanja stresov na delovnem mestu in doma in si podaljšali **VAŠE** življenje

**vse to ... in še mnogo več ... boste potrebovali v Evropi v 21. stoletju ...**

Pri predavanjih uporabljamo sledeče tehnike za razvoj osebnosti:

**NLP** - nevro lingvistično programiranje

**NAU** - nevro asociativno urjenje

**OČV** - oblikovanje človeških virov

Seminarske teme:

- ✓ **delo z različnimi tipi ljudi** – uspešno komuniciranje in vodenje različnih tipov osebnosti
- ✓ **krizni management** – odzivanje pod stresom
- ✓ **časovni management** – uspešno načrtovanje in obvladovanje časa
- ✓ **vodenje z vizijo** – pomen za vodenje ljudi, bližnjice do novih idej in zamisli



**komunike**  
www.komunikeweb.net

Izobraževanje, svetovanje, zastopanje  
Nina Dernovšek  
Dunajska 21, 1000 Ljubljana  
Pisarna: Gradnikove brigade 11, 1000 Ljubljana



+386 (0)1 541 00 20

+386 (0) 40 649 405



[info@komunikeweb.net](mailto:info@komunikeweb.net)

<http://www.komunikeweb.net/>

**Prijavnica na seminar****VODENJE Z ZMAGOVALNIM ODNOSOM**

Želeni / razpisani datum izobraževanja \_\_\_\_\_

Podjetje \_\_\_\_\_

Naslov \_\_\_\_\_

Tel./Fax. \_\_\_\_\_

Davčna številka podjetja \_\_\_\_\_

Število udeležencev \_\_\_\_\_

**Ime in priimek** osebe, ki Vam je **priporočila**  
udeležbo na izobraževanju KOMUNIKE s.p. \_\_\_\_\_**Naslov** te osebe (osebni, elektronski, ipd.) \_\_\_\_\_

Žig in podpis odgovorne osebe

Koristimo popust (boni v prilogi) v znesku

**Spisek udeležencev za seminar****VODENJE Z ZMAGOVALNIM ODNOSOM**

Zaporedna številka	Ime in priimek	Funkcija v podjetju	Opombe
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			
9.			
10.			
11.			
12.			
13.			
14.			
15.			
16.			
17.			
18.			
19.			
20.			

**Prijavnica na seminar****VODENJE Z ZMAGOVALNIM ODNOSOM**

Željeni / razpisani datum izobraževanja \_\_\_\_\_

Podjetje \_\_\_\_\_

Naslov \_\_\_\_\_

Tel./Fax. \_\_\_\_\_

Davčna številka \_\_\_\_\_

Število udeležencev \_\_\_\_\_

*(spisek udeležencev se nahaja v prilogi prijavnice)*

**Ime in priimek osebe, ki Vam je priporočila**  
udeležbo na izobraževanju KOMUNIKE s.p.  
**Naslov te osebe (osebni, elektronski, ipd.)**

Žig in podpis odgovorne osebe \_\_\_\_\_

Koristimo popust (boni v prilogi) v znesku \_\_\_\_\_

**PRIJAVNICO** lahko pošljete po [elektronski pošti](#), faksu **+386 1 541 00 21** ali redni pošti na enega od gornjih naslovov. Oblike izobraževanja lahko izbirate iz naše redne ponudbe, objavljene na spletnih straneh, lahko pa se dogovorite tudi za druge, posebne ali namenske oblike izobraževanja.

**OSNOVNA CENA** osem urnega seminarja je **250 EUR**. V ceno izobraževanja je že zajeto dodatno študijsko gradivo (brošura), izvedba izobraževanja in napitki. Če želite dodatno naročiti tudi prehrano in bivanje, svoje želje in zahteve opredelite v spremnem dopisu.

**VAŠA CENA** seminarja je lahko **NIŽJA**. Ceno seminarja (za plačilo) oblikujemo po formuli:

**osnovna cena – doseženi popusti =>>> VAŠA CENA**

**DDV (20 %)** se obračuna na znesek **VAŠE CENE**.

**Takojšen popust** na število prijav: **od 3 do 5** prijavljenih **5 %**; **od 6 do 10** prijavljenih **10 %**, **nad 10** prijavljenih **15 %** (**nad 20** prijavljenih možen **poseben dogovor**).

**BONUSNI POPUST** se pridobi z udeležbo na predhodni obliki izobraževanja v vrednosti **bonusa** 10 % neto cene seminarja in se lahko izkoristi za plačilo vseh nadaljnjih uslug podjetja.

**Potrdilo o bonusu** se izdaja ob potrdilu o udeležbi na seminarju. **Popust v obliki 10 % bonusa** se lahko izkoristi v roku enega leta od izdaje potrdila v navedenem znesku.

**PLAČILO** nakažite na **transakcijski račun (TTR), številka 33000 - 5434550218 - (sklic) 00 – datum naročila** 14 dni pred začetkom izobraževanja ali pa (po dogovoru) najkasneje do začetka seminarja.

**ODPOVED** udeležbe:

- ✓ v primeru pisne odpovedi vsaj 10 dni pred začetkom vam vrnemo znesek v celoti
- ✓ v času od 5 do 10 dni pred izobraževanjem 90 % zneska
- ✓ v času od 3 do 5 dni pred izobraževanjem 80 % zneska
- ✓ brez pisne odjave do začetka izobraževanja pa vračamo 10 % zneska

Seminar poteka v Ljubljani ali na dogovorjeni lokaciji. Datumi se določajo z dogovorom ali s posameznim razpisom, objavljenim na spletnih straneh podjetja Komunike.

**PRIJAVE**

- ✓ Število prijav **smo omejili** (zaradi andragoških standardov) na **največ 40 udeležencev**, zato pohitite s prijavi. Kolikor **vam** ne bomo mogli zagotoviti udeležbe v želenem terminu, se bomo o naslednjem terminu **dogovorili z vami osebno**.
- ✓ Minimalno število prijav za izvedbo seminarja je 12. Pridržujemo si pravico do spremembe datuma seminarja, kolikor v razpisnem roku ne bi prejeli zadostno število prijav. O eventualnih spremembah **boste vsi udeleženci osebno obveščeni** in za **vas** ne pomenijo nobenih dodatnih stroškov.
- ✓ Za večje naročnike organiziramo seminarje na njihovih lokacijah

Te strani so avtorsko zaščitene. Vsako razmnoževanje ali kopiranje vsebin brez predhodne odobritve avtorjev ni dovoljena.